

Alleen al het idee

Een vliegend ondernemingsloket

Ondernemingsloketten worden alom geprezen als een grote administratieve vereenvoudiging. Toch gaat Arnaud Trejbiez (42) nog een stap verder, met zijn vliegend ondernemingsloket Kreanove. Hij biedt een dienst aan huis, die de formaliteiten van de oprichting van een nieuwe zaak in vijf dagen regelt.

Camille van Vyve

Hoe kwam u op dit idee?

„Ik was verantwoordelijk voor het ondernemingsloket van de Brusselse Kamer van Koophandel. Al gauw merkte ik dat ondernemers een vreselijke hekel hebben aan administratieve formaliteiten. En als ze de klus uitbesteden - aan een accountant of een advocaat - schrikken ze vaak van het hoge prijskaartje, want het duurt uren om alle diensten af te lopen. Dat kan ontgensprekelijk beter.”

Hebben de loketten de administratie dan niet gecentraliseerd?

„Als een ondernemer bij de notaris langs is geweest, staan hem normaliter nog drie dingen te doen: hij moet zich inschrijven bij een ondernemingsloket, zich aansluiten bij een sociaalverzekeringsfonds en zich aanmelden als btw-plichtige. De eerste twee klussen kunnen in sommige gevallen aan het ondernemingsloket worden geklaard, maar dan kiest de ondernemer zijn verzekeringsfonds niet zelf. Bovendien moet alles in de juiste volgorde gebeuren: gaat u eerst naar het btw-kantoor, dan wordt u doorverwezen naar een ondernemingsloket en dan verliest u een dag. En bovendien zijn de klassieke ondernemingsloketten onderbemand en duurt het vaak weken voor u een afspraak krijgt.”

„Klassieke ondernemingsloketten zijn vaak onderbemand.”

Doet een vliegend ondernemingsloket het beter?

„Kreanove komt bij de ondernemer langs, verzamelt de nodige documenten en garandeert dat alle formaliteiten binnen de vijf werkdagen afgehandeld zijn. En dat voor een schappelijke prijs: 61,98 euro zonder btw voor de service van Kreanove zelf, plus zo'n 100 euro vaste kosten voor de inschrijving bij de btw-administratie en bij een erkend ondernemingsloket. Heel wat minder dan wat een accountant aanrekent.”

Wie zijn uw partners?

„Ik werk samen met de socialeverzekeringsfondsen Partena, Securex, Groep S en UCM. Ondernemers die een beroep doen op Kreanove, hebben dus de keuze. Verder heb ik 26 notarissen benaderd, die Kreanove aanbevelen als ze een oprichtingsakte verlijden. Voor hen is Kreanove een extra pijl op hun boog: ze kunnen kosteloos een nieuwe en snelle service vermelden. Tegen eind oktober hoop ik die groep notarissen trouwens uit te breiden tot 50.”

Hoe ziet de toekomst eruit voor Kreanove?

„Momenteel zijn wij alleen in Brussel actief, maar ik sluit niet uit dat we onze activiteiten op termijn naar heel België uitbreiden. Als alles loopt zoals gepland, zullen we eind 2007 met drie mensen werken en eind 2008 met vijf ... En als mijn droom uitkomt, kunnen we dan een eigen ondernemingsloket. Dat zou de hele procedure nog kunnen versnellen. En misschien kan het ook de ruimte bieden om alweer een nieuw idee te ontwikkelen: een informaticasysteem dat de gegevens van de ondernemer aan het ondernemingsloket in één keer registreert, iets wat vandaag niet mogelijk is. Maar goed, alles op zijn tijd ...” ■

www.kreanove.be

